



# Praktikum      Technical      Account Manager:in (d/w/m)

**Beginn der Anstellung:** zu deinem nächstmöglichen Zeitpunkt

**Standort:** Neuer Kamp 3, 20359 Hamburg - derzeit remote first

---

**Selbstbestimmtheit - Transparenz - Teamwork - Verantwortung - Agilität**  
Mithilfe dieser Werte gestalten wir bei adSoul unseren Arbeitsalltag. So ist es uns möglich, gemeinsam mit Kunden wie About You, Snipes, Otto u.v.m. an unserem großen Ziel zu arbeiten:

**Suchmaschinen-Marketing einfach erfolgreicher machen!**

---

## Deine Aufgaben

- Analyse von verschiedenen Shopsystemen und Websites unserer Kunden für ein passgenaues Setup unserer Software
- Regelmäßige Qualitätskontrolle der Algorithmen und Regelwerke unserer Software sowie und dessen Shop-Crawlings
- Überprüfen des technischen Setups unserer Kunden bei Google Ads
- Weiterentwicklung bei den Prozessen zur Qualitätssicherung
- Ideengenerierung zur Weiterentwicklung unserer Software
- Eigenständiges Erarbeiten neuer Service-Ideen und -Konzepte

## Das bringst du mit

- Interesse an einer softwaregestützten Automatisierung im Online Marketing
- Gute bis sehr gute Excel-Kenntnisse (S-Verweise und Wenn-Formeln sind dir nicht fremd)
- Gute kommunikative Fähigkeiten, eine schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise

- Die Fähigkeit, komplexe Prozesse und Sachverhalte schnell zu erfassen und klar zu kommunizieren
- Die Motivation, dich und adSoul gemeinsam auf das nächste Level zu bringen

## Deine Vorteile

- Wir sind offene Kolleg:innen und wollen mit dir den nächsten Schritt Richtung Automatisierung gehen
- Wir zählen keine Stunden - Deinen Arbeitsalltag kannst du dir bei uns frei gestalten
- Homeoffice ist ausdrücklich erlaubt
- Wir haben einmal pro Monat einen "Slack"-Day, an dem jeder frei an eigenen Projekten arbeitet
- Wir bezahlen eine faire Vergütung und statten dich mit einem Macbook aus
- Wir haben immer frisches Obst, Wasser, Kaffee, Fritz und Mate
- Wir haben ein Büro an der Feldstrasse, arbeiten jedoch aufgrund der aktuellen Lage hauptsächlich im Homeoffice, um uns sowie unsere Familien und Freunde bestmöglich schützen zu können.

## Über das Key-Account-Management bei adSoul

Wir als die adSoul GmbH entwickeln und vertreiben eine innovative Marketing Automationslösung für das bezahlte Suchmaschinen-Marketing, zum Beispiel für die automatische Generierung von Anzeigentexten bei Google und Microsoft Ads. Ziel ist es dabei, den manuellen Aufwand bei unseren Kunden zu minimieren und die Effizienz und letztendlich damit auch die Rentabilität der eingesetzten Ressourcen zu maximieren.

Im Key-Account Management bist du mitverantwortlich für die Bindung unserer Kund: innen und die kundenzentrierte Weiterentwicklung unseres Tools. Als wichtigste Schnittstelle im Unternehmen bist du in alle entscheidenden Geschäftsfelder aktiv eingebunden und kannst dich und deine Ideen zu 100% einbringen - sei es bei der direkten Kommunikation mit unseren Kund: innen, der Entwicklung eigener Service-Konzepte oder bei der internen Organisations-entwicklung. Du wirst Teil eines fünfköpfigen Teams sein, welches sich gegenseitig immer wieder zu neuen Höchstleistungen anspricht.

Wir alle lernen täglich dazu, das Gleiche wird auf dich zutreffen.

## Melde Dich bei uns

Du hast Lust, ein Teil dieses tollen Teams zu werden? Dann schreib uns an [jobs@adsoul.com](mailto:jobs@adsoul.com) und wir treffen uns ganz zwanglos auf einen virtuellen Kaffee oder ein virtuelles Bier.

Wir freuen uns auf dich!