



Join our team at

adSoul



## SEA Key-Account-Management (m/w/d)

**Beginn der Anstellung:** Ab sofort

**Standort:** Poßmoorweg 2 in 22301 Hamburg, derzeit remote first

**Ein Unternehmen braucht eine Seele – und unsere Seele ist die Gemeinschaft. Denn wir glauben daran, dass persönliche Zufriedenheit nur in einem freien, kreativen und gemeinschaftlichem Umfeld entstehen kann, in dem jeder Mitarbeiter Wertschätzung und Sicherheit erfährt.**

**Mithilfe dieser und weiteren wichtigen Werten gestalten wir bei adSoul unseren Arbeitsalltag. So ist es uns möglich, gemeinsam an unserem großen Ziel zu arbeiten: Suchmaschinen-Marketing automatisch erfolgreicher zu machen! In unserem stetig wachsendem Team setzen wir auf eine Zusammenarbeit von unseren Experten aus den verschiedenen Technologie- und Businessbereichen. Wir verfolgen agile Arbeitsmethoden und stellen Teamspirit und einen ständigen gemeinsamen Austausch für mehr Transparenz tagtäglich in den Fokus.**

### Über das Key-Account-Management bei adSoul

Wir als die adSoul GmbH entwickeln und vertreiben eine innovative Marketing Automationslösung für das bezahlte Suchmaschinen-Marketing, zum Beispiel für die automatische Generierung von Anzeigentexten bei Google und Microsoft Ads. Ziel ist es dabei, den manuellen Aufwand bei unseren Kunden zu minimieren und die Effizienz und letztendlich damit auch die Rentabilität der eingesetzten Ressourcen zu maximieren.

Im Key-Account Management bist du mitverantwortlich für die Bindung unserer Kund:innen und die kundenzentrierte Weiterentwicklung unseres Tools. Als wichtigste Schnittstelle im Unternehmen bist du in alle entscheidenden Geschäftsfelder aktiv eingebunden und kannst dich und deine Ideen zu 100% einbringen - sei es bei der direkten Kommunikation mit unseren Kund:innen, der Entwicklung eigener Service-Konzepte oder bei der internen Organisationsentwicklung.

Du wirst Teil eines vierköpfigen Teams sein, welches sich gegenseitig immer wieder zu neuen Höchstleistungen anspricht. Wir alle lernen täglich dazu, das Gleiche wird auf dich zutreffen.

## Deine Aufgaben

- Hegen und Pflegen von bestehenden und neuen Kund:innen
- Eigenständiges Erarbeiten neuer Service-Ideen und -Konzepte
- Erstellen und Interpretieren von Analysen verschiedener Google Ads KPI's unserer Kund:innen
- Leitung von Kundenterminen zur Bewertung der Google Ads Performance inklusive Beratung und Empfehlungen zur effektiven Nutzung unseres Tools
- Aufbereitung von Daten für Case Studies
- Unterstützung bei dem Onboarding und den ersten Schritten neuer Kundenbeziehungen
- Betreuung von nationalen und internationalen Kunden

## Das bringst du mit

- Lust, dich in unbekannte Tools, Marketing-Aktivitäten und Spezifika unserer Kund:innen einzuarbeiten
- Mindestens 1 Jahr Berufserfahrung in den Bereichen Online-Marketing und E-Commerce oder Performance-Marketing - idealerweise im SEA oder SEO
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, eine schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, komplexe Prozesse und Sachverhalte schnell zu erfassen und klar zu kommunizieren
- Fähigkeiten, etablierte Strukturen und bestehende Prozesse zu hinterfragen und über den Tellerrand hinaus zu schauen
- Motivation, dich und adSoul gemeinsam auf das nächste Level zu bringen
- Englisch (fließend in Wort und Schrift)

## Deine Vorteile

- Wir sind (sehr) nette Kolleg:innen und Teamwork steht bei uns an erster Stelle
- Du kannst deine Arbeitszeiten flexibel gestalten (wirklich) und Homeoffice ist momentan und auch in Zukunft ausdrücklich erlaubt
- Genieße die Vorteile aus der Start-Up-Welt: Die Möglichkeit selbst etwas zu bewegen und zu entscheiden
- Wir setzen auf flache Hierarchien und Transparenz
- Wir veranstalten Hackathons und haben einmal pro Monat einen "Slack"-Day, an dem jeder frei an eigenen Projekten arbeiten darf
- Wir bezahlen eine faire Vergütung und statten dich mit einem Macbook aus
- Wir fahren regelmäßig (wenn wieder möglich) auf Konferenzen und Messen
- Wir haben immer frisches Obst, Wasser, Kaffee, Fritz und Mate im Büro

**Du hast Lust, ein Teil dieses tollen Teams zu werden? Dann bewirb dich unter [jobs@adsoul.com](mailto:jobs@adsoul.com) und wir treffen uns ganz zwanglos auf einen digitalen Kaffee oder ein digitales Bier. Wir freuen uns auf dich!**