



## Praktikum Sales & Business Development (m/w/d)

Als Praktikant\*in Sales & Business Development (m/w/d) bist Du mitverantwortlich für die Akquise und Bindung unserer Kunden sowie die produkt- und marktorientierte Weiterentwicklung unserer wachstumshungrigen Expansionsstrategie. Du baust mitverantwortlich unsere Sales- und Marketingaktivitäten auf sowie aus und bist stets auf der Suche nach neuen Geschäftsfeldern und Einnahmequellen.

### Die adSoul GmbH

Als Teil der Otto Group Digital Solutions entwickelt und vertreibt die adSoul GmbH innovative Marketing Automationslösungen für keywordbasierte Werbeformen. Ziel ist es dabei, den manuellen Aufwand unserer Kunden zu minimieren und die Effizienz und letztendlich damit auch die Rentabilität der eingesetzten Ressourcen zu maximieren.

Unser Team verbindet eine langjährige Erfahrung in der Entwicklung von unternehmensspezifischen Softwarelösungen mit den unterschiedlichsten Feldern des Online-Marketings sowie der Expertise im Natural Language Processing, einer der Schlüsseltechnologien der Zukunft.

### Deine Aufgaben

- Du unterstützt bei der Akquise neuer Kunden und Partner, mittels klassischem Vertrieb, Growth Hacking und eigenständiger Aus- und Aufbau aller notwendigen Sales- und Marketing Aktivitäten
- Mitwirken bei der Erarbeitung unserer Marktbearbeitungsstrategie und Identifikation weiterer Erlösströme

### Das bringst Du mit

- Erfahrungen bzw. Interesse an Sales & Business Development im Online Marketing bzw. SaaS Umfeld
- Zusätzlich idealerweise eigene praktische Erfahrungen im Bereich Online Marketing und/oder E-Commerce
- Die Fähigkeit unsere zukünftigen Kunden mit viel Charme und von uns und unseren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, eine schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Schwer zu bremsenden Drive, Lust mit uns gemeinsam adSoul und Dich auf das nächste Level zu bringen

### Deine Vorteile

- Wir sind ein Start-Up im Großkonzern Otto Group und bieten Dir somit den Einblick in beide Welten, für Dich also zwei Fliegen mit einer Klappe und on Top ein hervorragendes Netzwerk
- Wir alle lernen täglich dazu, das Gleiche wird auf Dich zutreffen
- Wir haben einen zeitgemäßen Arbeitsplatz ([im Poßmoorweg 2 im hippen Winterhude](#)), frei gestaltbare Arbeitszeiten, Homeoffice, flache Hierarchien und sind sehr nette Kollegen
- Wir bezahlen eine faire Vergütung und statten Dich mit einem Macbook aus
- Wir bieten Dir den Freiraum, neue und eigene Ideen mit einzubringen und selbst umzusetzen
- Wir haben immer frisches Obst, Kaffee, Wasser, Fritz und Mate satt und natürlich eine Tischtennisplatte. Einmal die Woche essen wir alle gemeinsam als Team gesund auf Firmenkosten und auch darüber hinaus kommt das soziale Miteinander bei allen möglichen Afterwork Events nicht zu kurz :)

Schreib uns ([bewerbung@adsoul.com](mailto:bewerbung@adsoul.com)) und wir treffen uns ganz unverbindlich auf einen Kaffee oder einen Drink!